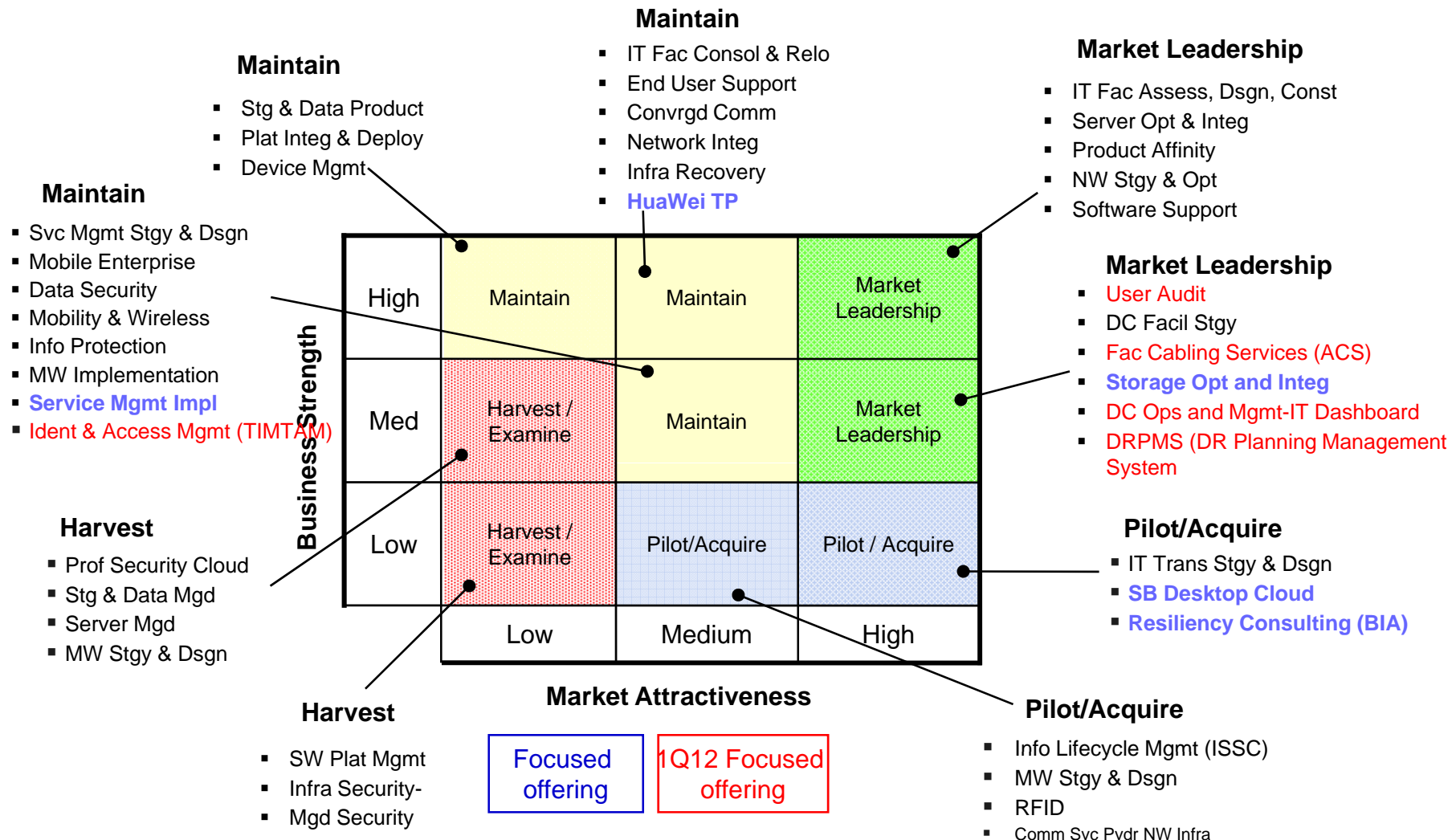


Small deal (<250K) offering prioritization - China



Build small deal matrix based on past performance, capability and market attractiveness and focus on prioritized solutions identified by BU leader and solution team



ITS Small Deal offerings with greatest success and potential for growth fall within Services for Savings and Growth

Services for Savings and Growth

Themes



Optimized IT Infrastructure

Business and IT Benefits

Efficient IT asset utilization and reduced operational support costs
IT platform to support business growth
Flexible delivery of IT services
Reduced cycle time

Services for savings and growth

- IBM Server optimization and integration services
- IBM Storage and Data Product Services
- **Storage Optimization and Integration Services**
- IBM IT Facilities Assess, Design & Constr Svcs
- IBM IT Facilities Consol & Reloc Services
- **IBM Facilities Cabling Services (ACS)**
- IBM Server Managed Services
- **Datacenter Operations and Management Services-IT Dashboard**
- Datacenter & Facility Strategy Services
- **Services Management Implementation**



Flexible Workplace

Improved productivity
Reduced end user and operational support costs

- **IBM Smart Business Desktop Cloud (Private)**
- Converged Communications Services
- End User Support Services
- IBM Network Integration Services
- **Huawei 6 person Telepresence**



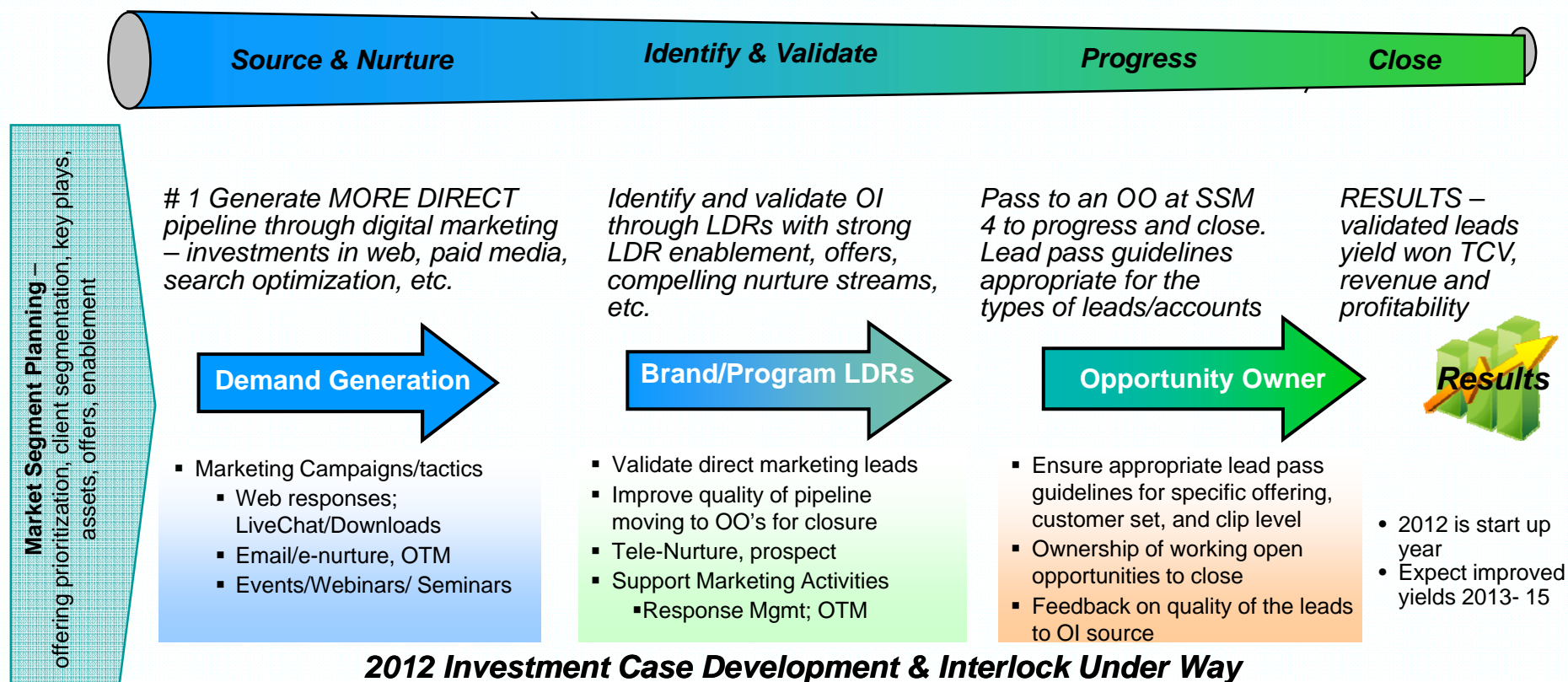
Risk Management

Improved data protection
Reduced frequency and impact of security breaches
Improve overall IT availability

- **Business Impact Analysis**
- Infrastructure recovery service
- **User Behavior Audit**
- **Identity and Access Mgmt (TIMTAM)**
- **UCDS (Unified Command Dispatch System)**

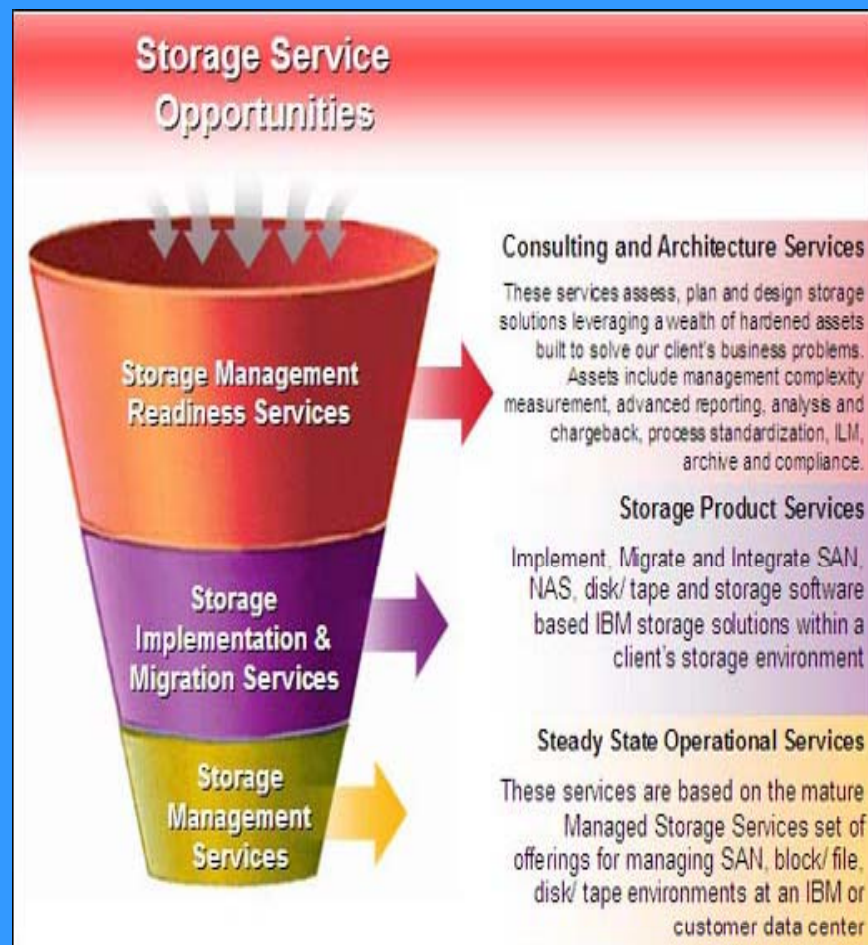
2012: Build an end to end demand system to drive small deal New OI

Build an end-to-end system tying market management (prioritized offerings), demand program execution (additional investment in paid media, assets, web) and LDR infrastructure (establishing LDRs as part of ITS Inside Sales model) and optimizing response/lead management to drive small deal new OIs



1 Storage Optimization (Siebel L40 code: 694884X)

Overview Architecture diagram



Key Offering for Small Deal	key client selection criteria	Price
• SIO (Storage infrastructure optimization)	<ul style="list-style-type: none"> • Existing storage size : 50TB-1PB • storage complexity : multi brand & prefer non-IBM storage client 	<ul style="list-style-type: none"> • Typical report is USD 20k*
• Storage Consolidation /Virtualization : ISSC (Intelligent Storage Service Catalog)	<ul style="list-style-type: none"> • Existing storage size : 50TB-2PB • storage complexity : multi brand & prefer TPC,SVC installation based client • Client faced governance, operational risk, and compliance challenges, want policy-based provisioning, retention, migration, and lifecycle management that is actionable 	<ul style="list-style-type: none"> • 50K-250K

* SIO promotion is available for selected accounts

1 Storage Optimization (Siebel L40 code: 694884X)

Why now?

- 10x growth in digital data 2007-2010
- 80% of the data growth is in unstructured data
- Managing extreme data will be critical to enterprises leveraging information for new analytical insights
- Everyone is exploring options to address data and storage growth - with or without IBM.

Why clients need our help?

- The lasting solution to data growth & costs lies in managing storage complexity through sound process and governance while avoiding technology lock-in:
 - Complexity – With volume, variety, and sources of data changing rapidly, rapidly expanding storage is difficult to manage. Governance - Managing storage across fragmented environments and usage needed to protect data integrity. Technology lock-in – Storage management solutions too often tightly coupled with storage hardware and don't address heterogeneous needs and environments

Why GTS does it better...

- GTS brings together storage virtualization, a business policy driven storage service catalog, and workflow automation based on IBM Research assets to address the complexity of managing storage in multi-vendor heterogeneous environment.
- Extensive, world-wide enterprise customer experience, and be good at comprehensive storage solutions.

Offering Key Points:

- 通过SIO，可以为客户提供一站式的、有侧重的技术咨询。通过对存储的全面的评估，快速分析客户的存储基础架构，提供改善和优化存储环境的策略，可以帮助客户对自己的存储系统有清晰的现状判断和长期的战略规划，更有效的管理企业数据。
 - ✓ 提供一份未来6至18个月的存储优化路线图，为使系统到达最佳运行状态所需的优化和转型提供指导
 - ✓ 计算优化环境的投入产出比及运营成本的节约
- ISSC 融合了GTS 基于分析的各种工具和方案，是存储优化及集成方面的最佳实践方案。

Offering Leader: Gang Li/China/IBM

Mobile Phone: 13910926820

Your opening questions...

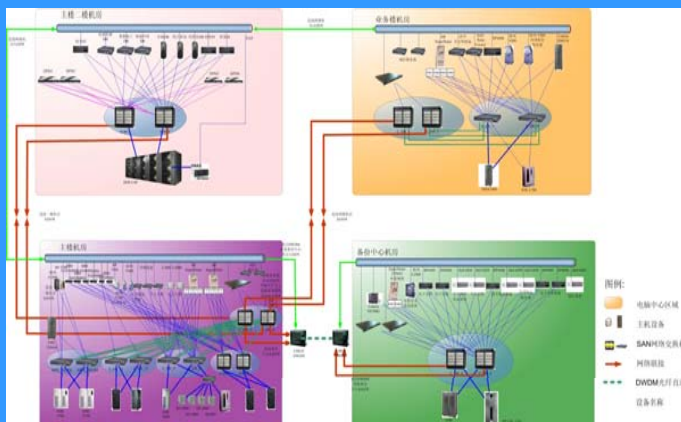
1. How are you dealing with storage growth, costs, complexity?
2. What are the key management challenges you face within your storage environment due to data growth?
3. How does this impact the way you manage requests for storage?
4. What are your current practices around storage provisioning and tiering?

1

Storage Optimization (Siebel L40 code: 694884X)

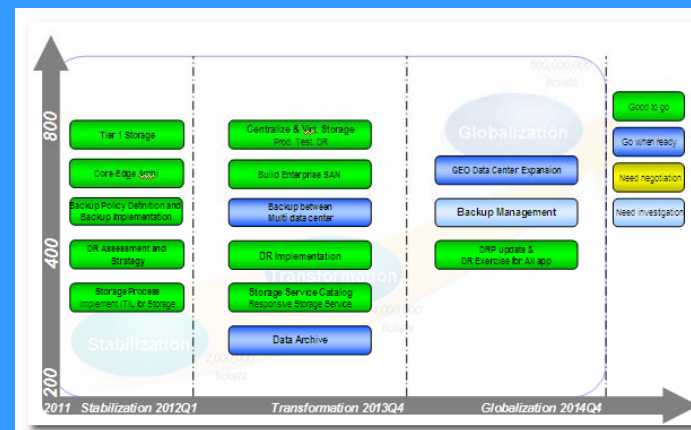
– client examples

Case Study 1: SIPO (存储整合和虚拟化)



- 2008年，随着国家知识产权局业务的高速发展，业务数据量成长十分迅速，数据量达到PB级。实施优化前，内网SAN网络的稳定性和性能都存在诸多问题。通过优化，制定统一命名策略，调整相应的交换机，添加SAN路由隔离两地机房SAN网络等工作，规范了SAN架构，增强了SAN整体稳定性。
- 2009年的优化工作，将生产中心的不同机房也进行隔离，内网环境的稳定性、可靠性得到极大增强。使得各楼层机房SAN环境将互不影响，实现了二层核心机房双Fabric的架构，减少SAN的复杂度，达到了最佳SAN Fabric 规模，降低SVM虚拟化系统在单Fabric环境造成的压力，提高存储系统可靠性。从而保障核心业务的稳定运行。
- 2010 及2011 年 由于容灾和存储扩容，进一步对存储架构进行优化。

Case Study 2: SF Express (SIO 带来更多服务机会)



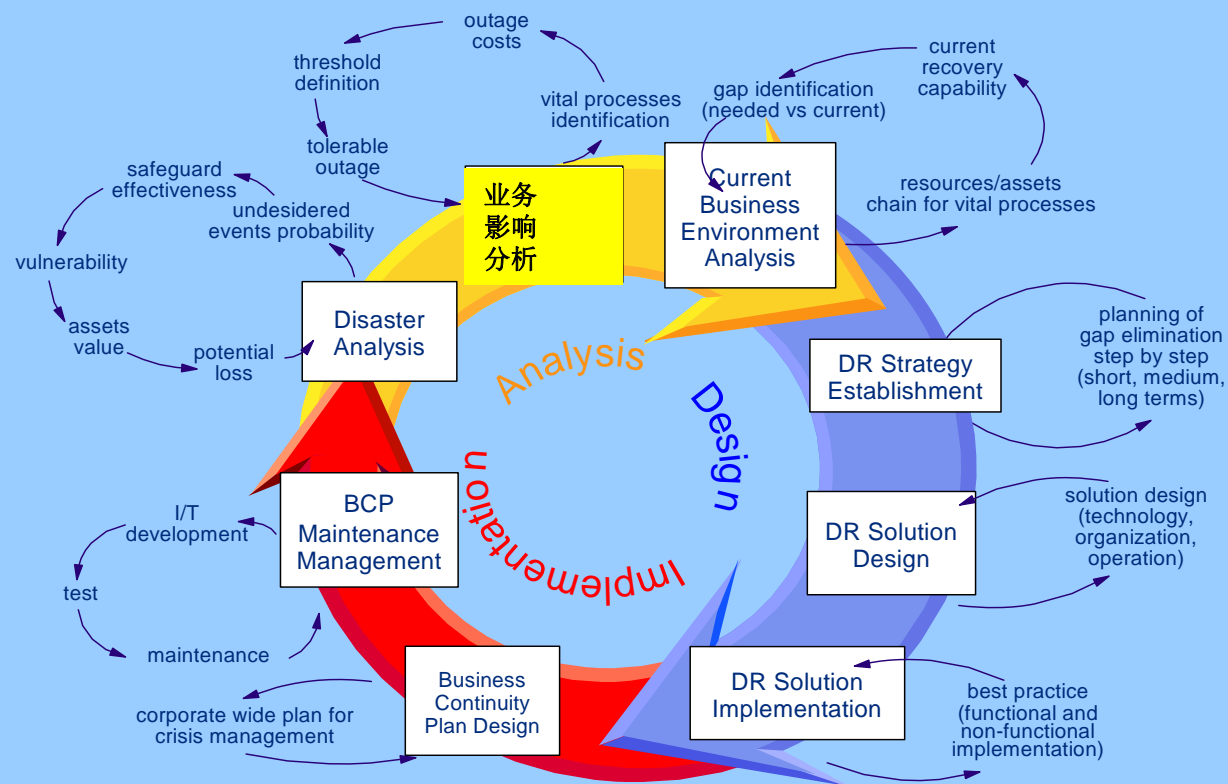
- 顺丰速运——国内快递公司的领先者之一，规模覆盖全国各省份的大中城市，业务量每天200多万笔快递业务，用户数为全国超过10万多名员工，IT系统规模有30多台小型机，160多台PC服务器，60多个Oracle数据库服务器，**200TB** 数据量，业务系统繁多和不断扩张，随之而来的需要技术人员不断增加，成本不断提高。
- 通过SIO:
 - ✓提高了客户对IBM，尤其是对GTS 的满意度
 - ✓帮助客户更好的了解存储管理流程, 存储系统基础架构及存储资源使用效率领域等存在问题
 - ✓给GTS带来了后续的容灾，存储扩容及优化服务机会

2

Business Impact Assessment (Siebel L40: 694883T)

业务影响分析

业务连续与灾难备份建设整体方法论



业务影响分析（**BIA**）帮助客户识别企业关键业务流程及其依赖的资源，并根据其对企业收入、声誉、生存的影响程度将不同业务流程/业务应用划分优先等级。

核算关键业务流程、应用和数据丢失或不可用时对于企业的影响，设定业务流程、数据的优先等级，为业务连续与灾备建设投资提供重要依据。

BIA是制定企业业务连续策略与灾难备份建设的基础，**BIA**的结果识别对于企业生存关键的业务流程，以及其所需要的关键资源。

2

业务影响分析 (Siebel L40: 694883T)

客户需求?

详尽地理解关键业务流程以及业务中断可承受度是成功实现企业业务连续性与灾难恢复目标的关键。通常，客户

- 不能确定方案是否满足业务需求
- 不能划分关键业务流程的优先级
- 不能评估解决方案
- 不能获得管理层的支持

客户面临的问题?

- 客户遭遇过停机或灾难事件.
- 客户对于自己的业务连续性与灾备能力是否能满足业务需求没有信心.
- 不能识别支撑业务服务的关键业务流程以及业务应用.
- 客户有合规性要求，需要满足监管或上级部门的业务连续性与灾难恢复的能力要求.
- 客户没有能力评估技术方案是否能够满足业务连续性的需求

• 为什么选择 GTS...

- 通过互动咨询式的Workshop来获取与验证信息，站在业务的视角来考量问题，获得业务条线的认可.
- 使用特有的“横向”和“纵向”方法来理解、识别、映射关键业务流程、业务功能、IT系统、资源之间的依赖关系.
- 将不同业务流程/业务应用根据其对企业的重要程度进行分级，为灾备架构设计与灾难恢复计划奠定基础
- IBM从咨询、架构设计、集成实施到灾备运营端到端的能力

• 目标客户

- 业务连续与灾备建设经理
- 风险管理人员
- 合规管理人员
- 灾备负责人

• 目标行业

- 跨行业方案
- 主要关注行业GB,FSS(Tire 3/4 banks), COMM,

Offering Leader: Deng Ke Liu/China/IBM

Mobile Phone:13817809335

开篇问题...

1. 对于现在在灾备上的投资是否有信心保护了企业最关键的业务流程、应用?
2. 关键业务流程、业务应用以及数据不可用或丢失时，怎样考量其对业务的影响?
3. 如果遭遇到宕机，哪些关键流程以及应用是需要首先恢复的?
4. 是否需要为业务连续性与灾备建设进行投资预算以及分析?

2

业务影响分析 (Siebel L40: 694883T)

— 客户案例

案例 1:

上海大众作为中国汽车市场的领先者，计划建立IT灾备系统，当发生灾难事件时，可以保持企业的持续运作。

解决方案:

IBM为上海大众提供灾备建设咨询解决方案，包括风险分析、业务影响性分析、当前能力分析等内容，帮助客户识别关键业务流程以及其相互关联，以及相应的RTO/RPO。

客户收益:

- 识别确定了直接财务影响以及间接声誉、生产力影响
- 关键业务流程进行等级划分，并确定其关联性
- 确定了相应的灾难恢复策略
- 为各个关键业务流程确定恢复时间目标（RTO）以及数据恢复点目标（RPO）

案例 2:

随着业务的快速发展，欧莱雅中国需要为本地IT系统建立业务连续性，以保证业务的24x7运行。

解决方案:

IBM为客户提供风险分析、业务影响性分析、应用关联性分析咨询服务。

客户收益

- 帮助客户确定了业务连续性需求，并选择适合的恢复性策略。
- 确定了关键业务流程以及其相应的RTO/RPO需求。
 - SAP, RTO 4小时, RPO 1小时
 - DIS2, RTO 4小时, RPO 1小时
 - MDM, RTO 8小时, RPO 0.5小时.
- 确定关键业务流程恢复顺序.

3

智慧的企业桌面云(SBDC) - Siebel L40 code: 694897K

总体架构图

- IBM智慧的企业桌面云帮助用户减少总体拥有成本达到30%。同时提高安全等级以及工作效率。

服务器基础架构

提高可能巩固应用, 文件及打印服务器环境。重新定位服务器, 最大化利用, 保存遗留系统, 应用。

接入门户

信息通过一个门户, 提供一个独立安全的接入点, 标准用户界面。

操作系统
应用程序
用户配置

基础架构服务

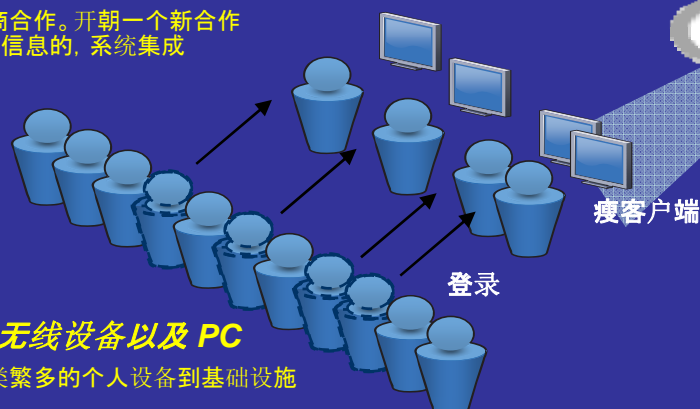
最大化访问服务, 以一个有效方式实现资产管理, 提高利用, 可用性。负载均衡

协同办公

增加可用性, 协作工具的能力驱动下一代沟通例如博客, 即时通信, 共享资源。

任何人, 任何设备, 任何时间, 任何地点

包括新的招商合作。开朝一个新合作网络, 启用新信息的, 系统集成



移动设备, 无线设备以及PC

封装, 整合种类繁多的个人设备到基础设施

Product	Consulting	Test	Report	Deliver	Support
✓	✓	✓	✓	✓	✓
Match with customer's requirement	Unique methodology support: ROI analysis	Unique tools support: IBM Uprof.	Unique tools support: UPROFs Reporting Tool Lakeside Systrack Reporting Tool		

3

智慧的企业桌面云 - Siebel L40 code: 694897K

为什么是现在?

- 云计算和虚拟化是目前最热门的话题。桌面云是一个对于用户可以较容易理解和部署的开始点。
- 在合理的成本下管理传统的桌面环境已经十分困难。
- 管理数据存取对企业业务发展和安全有着至关重要性。

为什么用户需要你的帮助?

- 复杂 - 现有IT系统难以轻易发生变化
- 安全 - 脆弱的安全标准和基础设施安全风险
- 成本 - 在有限的成本下维护一套不断发展且分散的环境

GTS的优势

- 完整的端到端服务, 集成了所涉及的所有软件、硬件和服务
- 与全球知名合作伙伴的深入的合作关系 (Citrix, VMware, Wyse)
- 专业技术产品 - 开发总体架构设计、用户场景以及部署指导
- UPROF (User Profiling) - UPROF 提供一个有效的方法来收集以及报告用户的桌面环境的使用状况, 例如CPU, 内存, 磁盘, 网络, 为用户提供一套评估

桌面云评估服务: \$20K~30K

桌面云设计以及实施服务 (for 150 users) :
US\$150K~200K

案例:

IBM中国开发中心为1200个开发人员部署桌面云, 用户分布在北京、上海和台北, 帮助I用户:

- 提高管理效率
- 更容易的管理和配置桌面设备
- 开发数据的集中保护
- 提高安全环境
- 总体拥有成本的节约: \$2.18M, 9个月投入产出平衡

Offering Leader: Vincent CW Leung/Hong Kong/IBM

Mobile Phone: 15821803336

开篇问题...

是否用户在桌面环境遇到以下情况:

- ⑩ 一个由IBM推动的即将来临的重建或新建环境
- ⑩ 安全问题
- ⑩ 大范围支持的顾虑
- ⑩ 过度的成本开销, 复杂管理环境
- ⑩ Microsoft v7.0 的升级
- ⑩ PC 更新

3

智慧的企业桌面云 - Siebel L40 code: 694897K

案例1:

台积电专注于半导体铸造工业，创立于**1987**年。它继续作为市场领导者稳步提高它的资本支出，台积电**2007**年销售额**98亿3千万**美金，目前全球员工超过**20000**

方案

IBM 建议了桌面云架构的解决方案帮助更换了所有的办公用户和会议室PC环境，大大提高了企业安全性。

- 设计、部署桌面云方案来达到安全的需求
- 服务群的性能比例为 20:1
- 高可用性设计
- 会话连接架构设计
- AD集成和同步

结果

- 提高工作效率
- 更方便的集中化管理研发数据
- 最小的信息泄漏隐患
- 能源节约
- 总体拥有成本节约**15%**

案例2:

IBM中国开发中心需要一个解决以下问题的方案:

- 保护开发的资产
- 减少桌面总体拥有成本以及提高桌面的生命周期
- 提高用户的移动性

方案

部署了**1200**个研发用户的桌面云环境，分布在北京、上海和台北

主要应用

- OA : Symphony, Lotus Notes, Sametime
- 开发工具: WID, RAD, RAS
- 测试工具: RFT, RMT

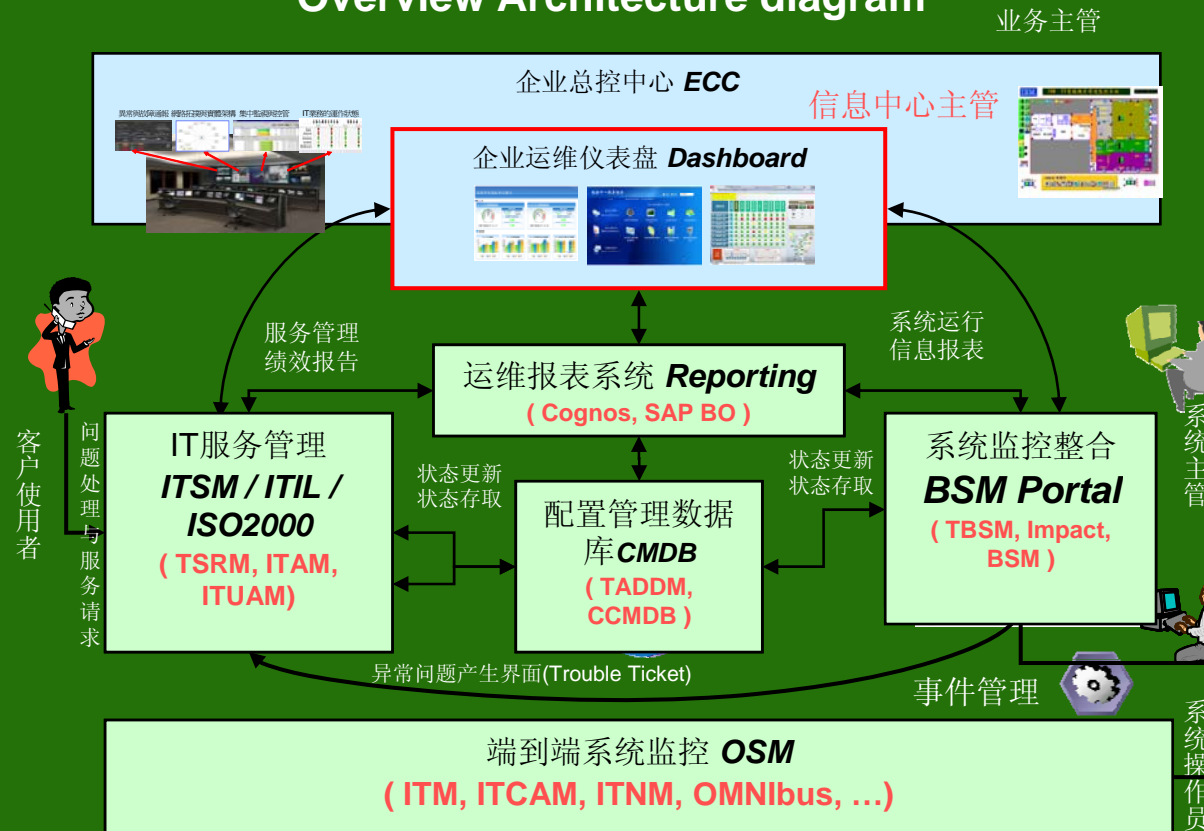
结果

- 提高管理效率
- 更容易的管理和配置桌面设备
- 开发数据的集中保护
- 提高安全环境
- 总体拥有成本的节约: **\$2.18M** , 9个月投入产出平衡

4

Service Management Implementation (Siebel L40: 694838W)

Overview Architecture diagram



IBM service management implementation helps assess, design and build a service management solution. Service management implementation services provides:

- A clear assessment of current IT service Management situation with risk analysis and mitigation
- A pragmatic, best practices and method based implementation approach
- An expert and template based implementation approach with skills transfers on the job

4

Service Management Implementation (Siebel L40: 694838W)

Why now?

- Data Center consolidation requires consolidated operation
- Rising business expectations for better IT service quality such as availability, service request response and resolution time
- Management of growing complexity of IT infrastructure needs a better way to integrate people, process and technology
- Regulatory pressures

Why clients need our help?

- Lack of skilled resources and time to implement an IT service management solution
- Difficulty integrating service management across complex, disparate IT infrastructure
- Need to avoid the high costs and rework associated with improper implementations
- Difficulty collecting, analyzing and taking appropriate action on key infrastructure operational data

Why GTS does it better...

- Broad practical experience, technical skills and methodologies derived from thousands of successful client engagements
- 30 years of contribution to ITIL principles
- Over 40 ITIL service managers(No.1 in China)
- Experience using ITIL best practices to run the largest, most complex data centers in China such as T16 Banks, Telco operators

Client Example:

- Nearly 40 percent of organizations achieved a return on investment within 12 months of implementing service management
- Reduced system failures 58 percent, IT interruptions 39 percent and downtime 80 percent
- Improved quality of service by reducing outage-related operational delays
- Provided greater visibility into the current state of IT systems

Offering Leader: Gang Li/China/IBM
Mobile Phone: 13910926820

Your opening questions...

1. Are you experiencing disruptions to your business due to inadequate service levels, slow downs or outages?
2. Do you want to reduce the cost and work effort involved in implementing service management?
3. Can you gather key infrastructure operational data and correlate events as they happen?
4. Do you want to implement industry-accepted best practices but lack available resources and expertise?

4

Service Management Implementation (Siebel L40: 694838W) – client examples

为大集中工程保驾护航，中国银行业第一个获得ISO20000认证 – IBM SMI solution for BOCOM

客户痛点:

1. 如何保证核心银行系统集中后对各分支行的业务支持?
2. 缺乏数据中心管理经验，系统可用性挑战很高。
3. 缺乏管理信息，无法了解各系统服务状况。
4. 问题解决效率较低，无法满足业务需求。

大集中问题报告统计

子系统	统计时限	收到问题	已接单		已解决		已关闭		重新分派	
			接单数量	接单率	解决数量	解决率	关闭数量	关闭率	重新分派	分派率
C-Banking	本周	29	23	79.31 %	21	72.41 %	17	58.62 %	5	17.24 %
	累计	266	249	97.27 %	246	96.09 %	238	92.97 %	24	9.38 %
CMIS	本周	6	6	100.00 %	6	100.00 %	6	100.00 %	0	0 %
	累计	30	30	100.00 %	30	100.00 %	30	100.00 %	0	0 %
IBP	本周	5	4	80.00 %	4	80.00 %	4	80.00 %	0	0 %
	累计	61	60	98.36 %	60	98.36 %	60	98.36 %	0	0 %

各应用系统问题报告统计

子系统	统计时限	收到问题	已接单		已解决		已关闭		重新分派	
			接单数量	接单率	解决数量	解决率	关闭数量	关闭率	重新分派	分派率
C-Banking	本周	35	34	97.14 %	30	88.24 %	28	85.71 %	3	8.57 %
	累计	528	522	98.86 %	501	94.89 %	494	94.89 %	40	7.58 %
CMIS	本周	1	1	100.00 %	1	100.00 %	1	100.00 %	0	0 %
	累计	48	48	100.00 %	39	81.25 %	39	81.25 %	2	4.17 %
IBP	本周	2	2	100.00 %	2	100.00 %	2	100.00 %	0	0 %
	累计	71	71	100.00 %	71	100.00 %	71	100.00 %	3	4.23 %
办公OA设备	本周	42	42	100.00 %	38	90.48 %	38	90.48 %	2	4.76 %
	累计	878	864	98.41 %	853	97.16 %	821	95.89 %	6	0.69 %
病毒防治	本周	8	8	100.00 %	8	100.00 %	8	100.00 %	0	0 %
	累计	73	73	100.00 %	72	98.63 %	71	97.26 %	0	0 %
银行卡	本周	8	8	100.00 %	8	100.00 %	7	87.50 %	1	12.50 %
	累计	124	121	97.58 %	113	91.93 %	100	88.65 %	1	0.81 %
IT - 计划服务表市	本周	0	0	0 %	0	0 %	0	0 %	0	0 %
	累计	8	8	100.00 %	8	100.00 %	8	100.00 %	0	0 %
内网网应用	本周	2	2	100.00 %	2	100.00 %	2	100.00 %	0	0 %
	累计	21	21	100.00 %	21	100.00 %	21	100.00 %	2	9.52 %
网络	本周	11	11	100.00 %	10	90.91 %	10	90.91 %	1	9.09 %
	累计	107	106	98.87 %	104	97.20 %	102	95.33 %	6	5.61 %
主机系统	本周	0	0	0 %	0	0 %	0	0 %	0	0 %
	累计	12	11	91.67 %	11	91.67 %	11	91.67 %	1	8.33 %
总计	本周	118	118	100.00 %	108	91.53 %	100	84.75 %	7	5.93 %
	累计	1,662	1,635	98.36 %	1,591	95.73 %	1,533	92.24 %	69	4.45 %

ECC 8303/6800



总行故障上报



分行故障上报



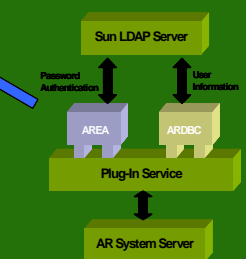
服务平台



短信



E-Mail



版本管理变更数量情况统计

C-Banking大机	类型	PRD	QUS	UAT	总计	变更失败数
	更新	0	121	55	-	0
	新增	0		2	-	0
	总计	0	121	57	178	0
借记卡	类型	PRD	QUS	UAT	总计	变更失败数
	更新	0	5	16	-	1
	提取	8				
	新增					
	总计	8	5			
CMIS	类型	PRD	QUS	UAT	总计	变更失败数
	更新	1				
	提取					
	新增					
	总计	1				
IBP	类型	PRD	QUS	UAT	总计	变更失败数
	提取				-	0
	新增				-	0
	总计					0

客户收益:

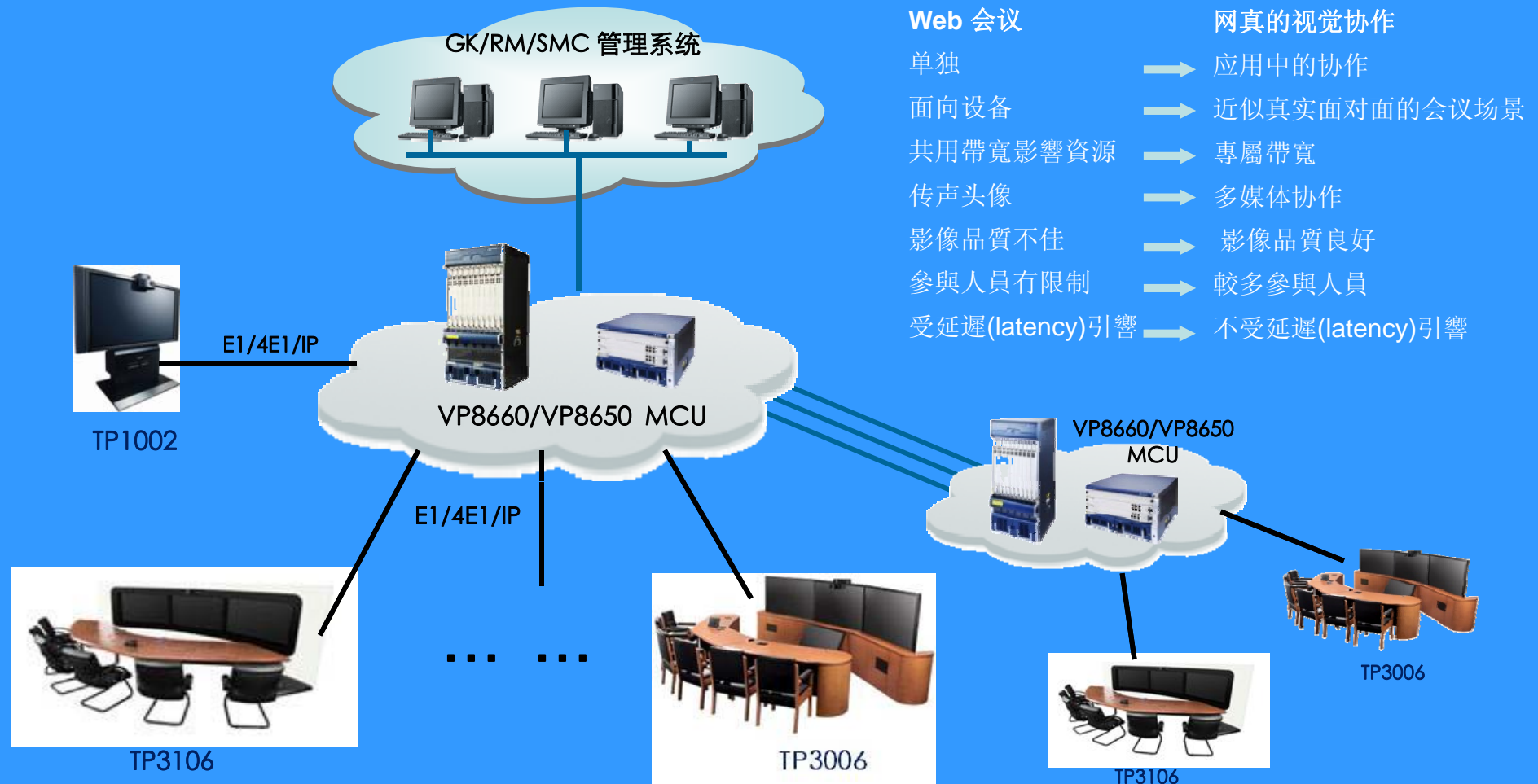
1. 管理效率大幅提升，降低了IT问题导致的业务损失。
2. 充分的IT管理信息，IT决策更加及时准确
3. 基于ITIL流程的实施，在国内率先获得ISO国际认证

5

网真/智真(Telepresence) 服务基础设施优化

Siebel L40 code: 694879Y

Overview Architecture diagram



5

网真/智真(Telepresence) 服务基础设施优化

Siebel L40 code: 694879Y

Why now?

- 克服地域环境上的障碍, 强化员工与客户及合作伙伴间更有效率的供应链合作关系
- 提供近似真实面对面的会议场景, 以提升企业协作性组织的运作效率、减少高阶管理层的沟通成本, 同时减少企业的“沟通”开支, 使企业的执行力得以有效提升
- 节省差旅时间和成本, 提高工作效率
- 高阶主管的管理决策效率提升
- 加速企业的决策流程及計畫执行
- 计划走向全球化的企业及海外设立分公司

Why clients need our help?

- 寻找新一代的融合通讯与符合公司最大优势
- 可提供网真服务设计、实施及解决方案, 其中包括客户现状评估、网络升级、电信链路升级、网真与融合通信系统的集成、售后维护及长期运维。
- 可通过IGF提供融资服务, 为客户解决资金紧张的问题。

Why GTS does it better...

- 在国内及全世界网真解决方案方面积累了丰富的经验及案例。
- 在全球范围提供网真服务、确保满足全球化企业的基本支持、服务的要求
- 结合企业应用、流程与融合通信系统, 而非仅通信产品层的融合
- 提供最新的融合通信解决方案及业界领先的UC产品供应商建立合作伙伴。
- 与许多国际电信运营商建立合作伙伴关系, 可提供国际的用户或分公司远程电路

需求和挑战

- ✓ 国电原来用的是标清系统, 由于无法满足国电内部行政和高清应急稳定需求, 需新建全高清视讯会议系统;
- ✓ 应急指挥中心同时观看所有分会场图像。

解决方案

- ✓ 全网1080P高清解决方案, 四级以上多通道级联方案;
- ✓ 行政网: 共7台8660MCU, 其中北京总部2台, 其他5大电网公司各一台。
- ✓ 应急网: 北京共2套8660MCU, 基于客户高保密性和稳定性要求, 应急网中每个会场标配两台高清终端。
- ✓ 总部网真会场通过随时调度分会场进行应急通信, 全网网真TP3006和高清视讯系统共93套, 全网实现备份会议。

客户利益

- ✓ 构建了安全可靠地全网高清视频会议系统, 提高了工作效率。

市场行情...

- 華為 TP3006—120万人民币/套
- 華為 TP3106—140万人民币/套
- 華為 TP3016—140万人民币/套
- 華為 TP1002—40万人民币/套

5

网真/智真(Telepresence) 服务基础设施优化

Siebel L40 code: 694879Y

远程呈现 (Telepresence) 与传统视频会议的差异



音 频

视 频

数 据

多点互通

高临场感
沉浸式体验

真人大小
极致高清

听声辨位
声相同位

简易操控
人性化设计

传统视频会议：
大场景的音视频互通、数据共享的
多点交互式会议

传统视频会议
&
远程呈现

远程呈现(Telepresence):
高清视频会议在场景上的独特创新
应用, 近似真实面对面的会议场景

5

网真/智真(Telepresence) 服务基础设施优化-案例

Siebel L40 code: 694879Y

Case Study 1:



中欧国际工商学院

需求和挑战

- ✓ 远程教育1080p视频高端体验;
- ✓ 远程视频教学系统高稳定性要求。

解决方案

- ✓ 选用TP3006三屏网真: 1080p极致高清、H.239双流支持1280×1024分辨率数据传送及双路720P@60高清视频传送、电信级稳定性;
- ✓ 一期覆盖上海本部和北京校园, 后续扩容覆盖所有校区/教学点。

客户利益

- ✓ 提高了远程教育及培训的质量;
- ✓ 拉近了各个分校的空间距离, 提高各个分校的交流效率。
- ✓ 提升知名度 (image)
- ✓ 增收更多的学员让学院更多收入

Case Study 2:



需求和挑战

- ✓ 无线网络的高清视频应用, 要求流畅的极致高清效果;
- ✓ 全球瞩目的世博会展示, 将吸引众多关注。

解决方案

- ✓ 基于高速TD-LTE无线网络组网真高清视频体验系统;
- ✓ 网真TP1002分别部署在多辆移动综合业务演示车及世博演示厅, 基于无线方式实现1080p高清体验。

客户利益

- ✓ 移动在世博会向参观客户提供移动1080p高清视频会议等基于TD-LTE高速无线网络的业务体验, 引来各方媒体关注;
- ✓ 体现了移动强大网络服务和业务支持能力, 提升了移动的品牌价值。

Features of ACS Products 产品特点

完整的产品线,模块,配架,线缆,光缆及光纤配套产品



6

IBM ACS布线系统总结

100%原厂自动化生产, 100%出厂在线检测

6A系列产品及数据中心光纤解决方案

原厂品质保证

零次品, 令您完全放心

卓越领先的布线技术

卓越
品质

6类模块整体压制成型

斜向下45°面板

扭十字隔离

杜绝虚焊, 提高可靠性

节省空间, 防止灰尘

提高线缆性能, 降低施工难度

稳定
可靠

低烟无卤及RoHS

完整屏蔽系列, 360°接地

颜色护套, 数据安全锁

安全环保

防止电磁干扰, 保密传输应用

防止误插拔, 保证连接安全性

安全
保密

DCM模块完全免工具

GFP模块化可拆卸配线架

高密度语音配线架

易安装, 易维护

易配置, 易管理, 更美观, 更节约

数据语音互换, 维护方便, 节省空间

管理
维护

6

IBM ACS project reference

国内超过10000点的项目

中国银行监理委员会 13000点 (其中近3000点光到桌面)

昆山龙腾光电办公区及厂区 5000 点

首都国际机场新航站楼 13000点

上海浦东国际机场 30000 点, 二期航站楼 30000 点

复旦太平洋金融学院 13000 点

金帆大厦 15000 点

深圳市民广场 24000 点

上海赛科石化 10000点

上海世界金融中心 10000 点

江苏省电信中心大楼 12000点

深圳华为研究中心 44000 点 (总点数已超过10万点)

大亚湾发电站 12000 点

扬子-巴斯夫 光纤主干网 (总长76公里)

盐城行政中心, 苏州现代大厦 共 10000 点

